Marta Chłodnicka

Copywriter
Social media manager

Moja biografia

10 lat - wdrażałam strategie marketingowe książek biznesowych w wydawnictwie Złote Myśli.

3 lata - organizowałam szkolenia biznesowe dla kilkuset osób w firmie Rowińska Business Coaching oraz prowadziłam fanpage, który obecnie ma ponad 150 tys. fanów.

1,5 roku - pracowałam w poznańskich agencjach marketingowych.

Obecnie jestem do Państwa dyspozycji, jeżeli chodzi o **budowanie marki osobistej lub firmowej w social media**. Dla moich partnerów biznesowych buduję relacje, pozyskuję klientów, a moje działania przynoszą zlecenia.
Prowadzę Facebooka, Instagrama oraz LinkedIna dla klientów.

Jestem specjalistką od copywritingu, przygotowuję **teksty sprzedażowe** oraz **wpisy na bloga**. Uczę tego wszystkiego.

Uważam, że warto w życiu robić swoje. Tak też nazwałam swojego bloga: http://RobicSwoje.com

Współpraca

1. Teksty

Pisanie skutecznych, MOCnych tekstów:

1. posty na Facebooka;
2. posty na Instagrama;
3. posty i artykuły na LinkedIna;
4. wpisy na bloga;
5. treść do zakładki “O mnie” na stronie WWW;
6. treść na stronę główną;
7. treści na podstrony;
8. treść do landing page;
9. treść do mailingu.

2. Prowadzenie mediów społecznościowych

1. Prowadzenie fanpage'a na Facebooku.
2. Prowadzenie profilu na LinkedIn.
3. Prowadzenie profilu na Instagramie.

3. Szkolenia online z social media

1. Jak wykorzystać swój profil osobisty na Facebooku do wsparcia biznesu?
2. Jak założyć i prowadzić fanpage na Facebooku?
3. Jak założyć i prowadzić Instagram?
4. Jak założyć i prowadzić profil na LinkedIn?

Przykładowy wpis blogowy.

Tytuł: „Tylko to mam dzięki pracy w korpo.”

Poznałam ostatnio ciekawą 35-letnią kobietę, która całe swoje życie zawodowe spędziła w dwóch korporacjach w bankowości. Pierwsza z nich wydawała się ucieleśnieniem marzeń osoby rozpoczynającej pracę zaraz po studiach ekonomicznych - pełnej młodzieńczej niewinności, pasji i optymizmu.

Monika, tak ją nazwijmy, kierowała się logiką i twardymi faktami. Nie podejmowała pochopnych decyzji. Interesowała się inwestycjami, jednak tylko po to, aby mieć bieżącą wiedzę na temat tego, co aktualnie dostępne jest na rynku. Nie myślała o sobie jako o kimś, kto mógłby pomnożać swoje pieniądze w inny sposób niż regularna praca na etacie, która była jej całym życiem.

W końcu na stanowisku kierowniczym w branży bankowej otrzymywała imponujące wynagrodzenie i atrakcyjny pakiet socjalny. Najbardziej na świecie zależało jej na tym, aby niczego nie brakowało jej rodzinie. Jednak coś zaczęło Monice poważnie doskwierać. Po urodzeniu drugiego dziecka, zaczęła nieustannie rozmyślać o tym, jak uwolnić się z tej złotej klatki.

„Tylko to mam dzięki pracy w korpo.”

„Duże oszczędności i zabezpieczenie rodziny. Tylko to mam dzięki pracy w korpo”, powiedziała po długim namyśle swojemu terapeucie, który poprosił ją o wskazanie dobrych stron pracy w korporacjach. Zastanawiając się nad odpowiedzią, kołatało jej w głowie zabójcze tempo pracy, nieustanna presja, wyścig szczurów, kopanie pod sobą dołków, donosicielstwo i wazeliniarstwo.

Oprócz korzyści materialnych, nie dostrzegła więc żadnych innych. Miała troje przyjaciół, choć wolała, aby ją zostawili - monotonia, zmęczenie i przytłaczające poczucie odpowiedzialności.

Pewnego dnia przyniosła do domu kilka gazet finansowych, które jej pracodawca subskrybował. Na okładce jednej z nich widniało nowe dla Moniki określenie - „Flipping mieszkaniowy - co na to banki?”
„Fli co?” pomyślała Monika, natychmiast przechodząc do treści artykułu.

Flipping mieszkaniowy - a może to coś dla mnie?

Po przeczytaniu go pomyślała „może to jest to?” i rozpoczęła ważną w jej życiu i fascynującą podróż - pracując nadal w korporacji, dyskretnie próbowała stworzyć sobie drogę ewakuacji.

Zaczęła od założenia działalności gospodarczej i poszukiwania mieszkań do remontu - obejrzała kilkadziesiąt lokali. Poznała w tym okresie wielu ciekawych i doświadczonych w dziedzinie nieruchomości ludzi, od których bardzo dużo się nauczyła. Między innymi dowiedziała się od nich, w jaki sposób poszukiwać mieszkania, które najbardziej opłaca się remontować, a w przyszłości ze sporym zyskiem sprzedać. Dotychczas szukała ich w złych miejscach - lokale, w które warto było zainwestować, nie były umieszczane w ofertach na popularnych portalach, które znała.

I udało się: rok później Monika została właścicielką pięknie wyremontowanego mieszkania, które sprzedała, **zarabiając na tej transakcji około 30 tysięcy zł.**

Przypomniały jej się słowa Ojca, który przy każdej okazji w trakcie spotkań rodzinnych powtarzał **„Jesteś stworzona do wielkich rzeczy”** i był dumny z jej dotychczasowego stanowiska i zarobków. Tym trudniej było Monice oznajmić Mu, że postanowiła zrezygnować z tej posady. Po jakimś czasie zrozumiał jednak jej decyzję, a stało się to
w momencie, gdy z ogromnym entuzjazmem opowiadała Mu o całej transakcji związanej z szukaniem mieszkania, organizowaniem ekipy remontowej i specjalisty od home stagingu.
To był pierwszy raz od wielu lat,
gdy zobaczył w jej oczach radość.

Po wielu trudnościach związanych z odejściem z korporacji Monika zdała sobie sprawę, że otworzył się dla niej nowy, lepszy rozdział w życiu i dopiero teraz może cieszyć się wolnością i swobodą w kierowaniu swoim życiem.

Flipping jest metodą zarobku na nieruchomości, który polega na nabyciu taniego lub przecenionego lokalu, podwyższeniu jego wartości (np. poprzez remont) i sprzedaży z zyskiem. Zazwyczaj cały proces odbywa się w ciągu kilku miesięcy. Idealnym finansowaniem takiej inwestycji jest gotówka, jednak można się również posiłkować kredytem bankowym, najlepiej bez prowizji za udzielenie i bez prowizji za wczesną spłatę. Cała procedura nie jest dziełem przypadku lub szczęścia tylko dobrze zaplanowanej strategii biznesowej.

Przykładowy post na Facebooka (tekst + grafika).

❗[KTO MOŻE KUPIĆ MIESZKANIE NA KREDYT?] 🤔

Otrzymanie kredytu hipotecznego na mieszkanie może wydawać się wyzwaniem lub wręcz misją niemożliwą, szczególnie dla osób, które pracują w branżach zagrożonych.😐

Wydaje im się wtedy, że przez całe życie będą zmuszeni do wynajmowania mieszkania, bo nigdy nie spełnią warunków banku. 🏛️

N... **Zobacz więcej**

Lubię to! Komentarz

Na szczęście w wielu "niemożliwych" przypadkach, udało mi się pozyskać kredyt dla moich klientów. Klientów z branży zagrożonej, klientów z dużymi limitami na kartach kredytowych i trudnymi sytuacjami życiowymi, a nawet takich, których częścią wynagrodzenia stanowiły ozusowane napiwki.💰

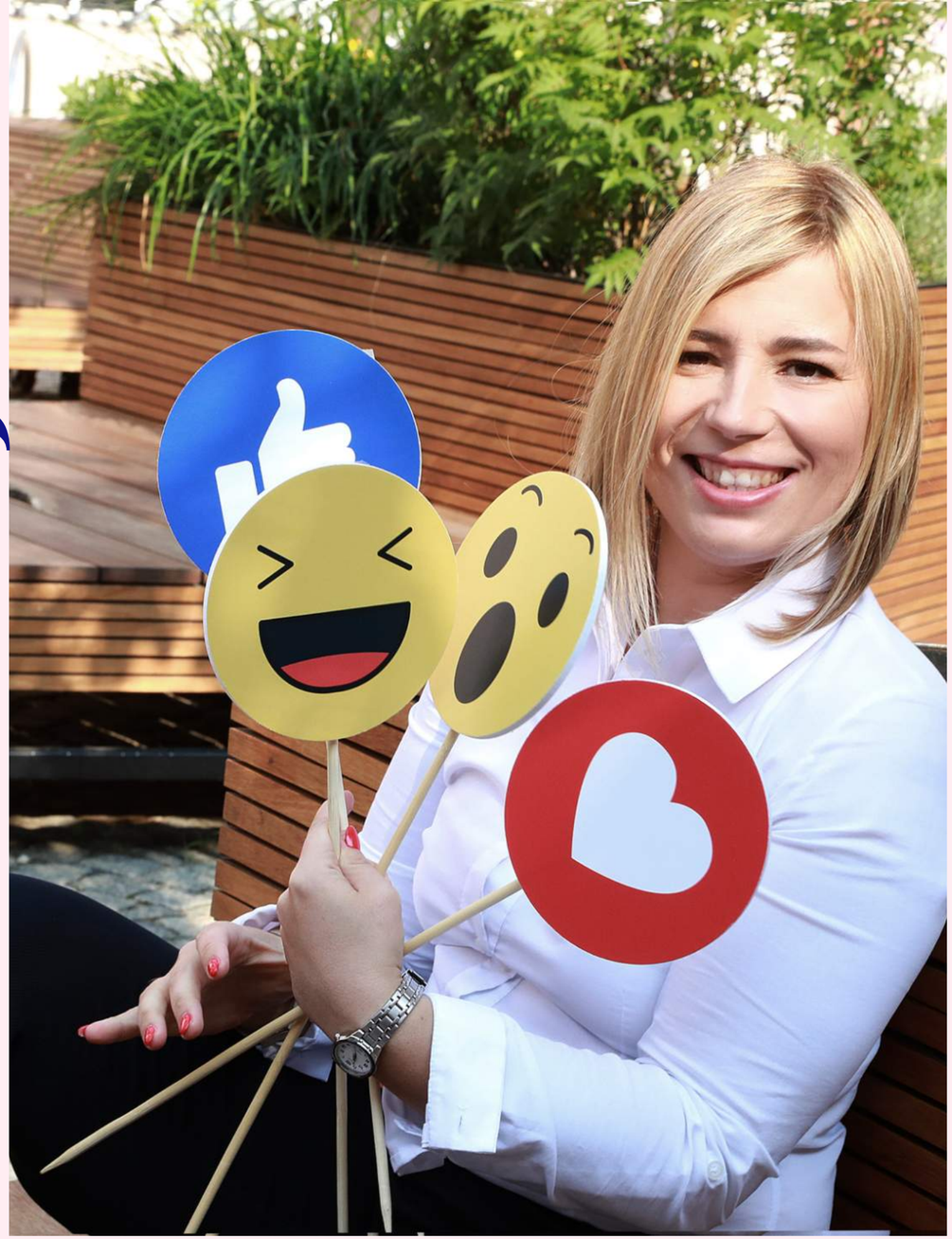
Pomogła mi w tym znajomość zasad przydzielania kredytów (jednemu bankowi przeszkadza wysoki limit na karcie kredytowej, innemu nie), stały kontakt z analitykami bankowymi oraz wprowadzana w życie wiedza odnośnie budowania zdolności kredytowej.

❗To, że jakiegoś nie otrzyma się kredytu od razu, nie oznacza, że za parę miesięcy lub rok nadal będzie to niemożliwe. ❗

W każdym przypadku warto się ze mną spotkać, ustalić plan działania i wspólnie przystąpić do jego realizacji 🙂 Moje usługi są dla Państwa bezpłatne.

PORTFOLIO MARTY CHŁODNICKIEJ

Realizacje



Opublikowane posty i wpisy

1. Post dla firmy zajmującej się zarządzeniem nieruchomościami.
https://www.facebook.com/InnestaSp/photos/a.561403877331978/1958245917647760/

2. Post dla eksperta kredytowego.
https://www.facebook.com/PatrykKicinskiEkspertKredytowy/photos/a.399821837220065/959209277947982/

3. Post dla firmy zajmującej się sprzedażą gadżetów reklamowych.
https://www.facebook.com/reklamowygadzet/photos/a.415073892827630 5

4. Wpis blogowy z branży nieruchomości.
http://www.marta-kulawik.pl/blog-281.html

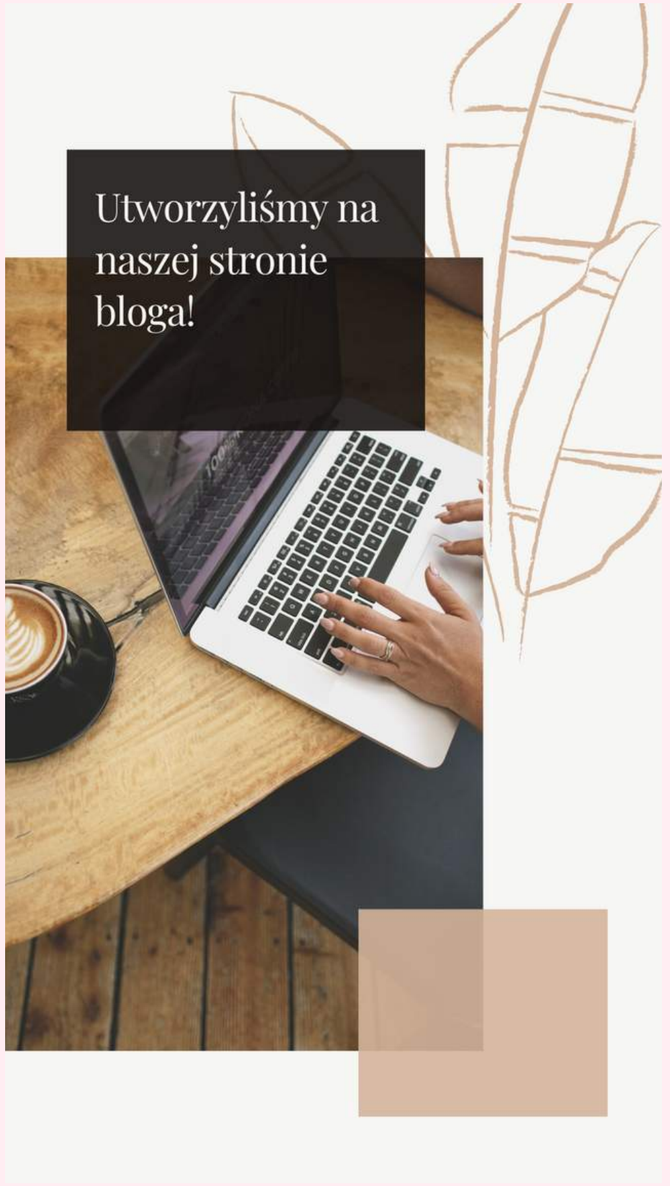
5. Wpis blogowy z branży MLM.
https://dratwinscy.pl/jak-zmienilo-sie-twoje-zycie-od-marca-2020/

Relacje na Facebooku i Insta stories

Wojciech Wrociński

Poznajcie gadżety, które zawsze warto mieć w zanadrzu z logo Waszej firmy!

Relacje na Facebooku i Insta stories



Referencje

Referencje na Facebooku

https://www.facebook.com/RobicSwojeCom/reviews/?ref=page_internal

Referencje na LinkedIn

Sekcja: Rekomendacje

https://www.linkedin.com/in/marta-chlodnicka/

Kontakt

Email

marta.chlodnicka@gmail.com

Telefon

+48 883 083 483

Strona WWW

https://RobicSwoje.com